

*"Большие сомнения высказываются в связи с возможностью возникновения частной собственности. В Узбекистане с учетом острой потребности народного хозяйства, ресурсных возможностей небольшие или, прямо сказать, мелкие частные предприятия будут работать очень успешно... Мелкие, небольшие комплексные предприятия за короткий срок могут дать ощутимую прибавку товаров и услуг.*

*К тому же их создание позволит вовлечь в производство часть ныне не занятого трудоспособного населения. Мы не исключаем, а наоборот будем поощрять организацию мелких и средних предприятий, филиалов и цехов крупными производственными комплексами, в том числе расположенными в других регионах страны", - отметил Президент Ислам Каримов в одном из выступлений еще в середине 1990 года. В то время что такое малый бизнес, каковы механизмы его образования и дальнейшей работы было мало кому понятно в дышавшем на ладан Союзе, в котором на протяжении десятилетий людям вдалбливали, что каждая частная предпринимательская инициатива чревата уголовным преследованием. Но в тот тяжелейший и непростой период Ислам Каримов сделал ставку именно на этот сектор. Он оказался, пожалуй, единственным, кто, избрав путь модернизации страны на основе соединения прошлого с будущим, смог не только просчитать дальнейшее развитие экономики Узбекистана в разрезе общемирового экономического процесса, но и создать крепкую базу для последующего политического, социального и духовного роста своего государства. И это безапелляционно доказывает сегодняшняя действительность.*

## Пауза перед стартом

Еще за год до обретения государственной независимости, осенью 1990 года глава нашего государства подписал Закон "О собственности в Республике Узбекистан", в котором официально была провозглашена законность частной собственности и, более того, обозначены абсолютно равные права различных категорий собственников. Таким образом, наша страна стала первой на постсоветском пространстве, открывшей дорогу малому бизнесу. Иными словами лидер Узбекистана не только первым из тогдашних политиков СССР осознал, что псевдореформы пресловутой "перестройки" зашли в тупик, он стал единственным, кто разработал собственную модель развития своей страны, исключившую хаос, нараставший на тот момент на распадающихся союзных просторах, и рассчитанную на долгосрочную перспективу с приоритетом прежде всего социального аспекта - интересов, благополучия и роста качества жизни людей.

За полгода до принятия независимости правовой фундамент малого бизнеса подкрепили законы "О предпринимательстве в Республике Узбекистан" и "О предприятиях в Республике Узбекистан". В них предметно оговаривался порядок регистрации малых фирм, участия в индивидуальной коммерческой деятельности, права и обязанности, ценовая политика и так далее. Несмотря на то, что в пределах СНГ первые частные предприятия появились именно в Узбекистане, массовой приватизации в первые год-полтора независимости не случилось. Между тем это был объективный и ожидаемый результат. Резкий и полный запуск приватизационного механизма, так же, как и электродвигателя, мог привести к весьма непредсказуемым последствиям. Пауза позволила тщательно изучить собственный опыт и аналогичную практику приватизации в других странах СНГ.

Массовый характер она приобрела только во второй половине 1992 года. К тому моменту правительство полностью конкретизировало правовые, финансовые и экономические возможности, права и обязанности малых

предприятий и индивидуальных предпринимателей. Кроме того, вступил в силу важнейший по своему содержанию и влиянию на реформирование экономики Закон "О разгосударствлении и приватизации".

Совокупность этих документов позволяла потенциальным предпринимателям понять практически всю "кухню" малого бизнеса. В тот год был дан старт так называемой "малой приватизации". Она предполагала изменение в течение примерно полутора лет формы собственности мелких объектов бытового обслуживания, торговли и питания, а также местной промышленности, входивших некогда в соответствующие государственные корпорации, ассоциации и союзы.

- В бытность Союза в Намангане работали всего две небольшие фабрики по выпуску мужских сорочек, - говорит исполнительный директор текстильного предприятия ООО "Grand mans wear" Тохиржон Усманов. - Однако, учитывая их производительность, можно сказать, что это была не более чем формальность. С точки зрения развития текстильной промышленности Наманган

был таким же, как и все остальные регионы республики, то есть никаким. Истоки современного и известного за пределами нашей страны наманганского бренда верхней мужской одежды и обуви, берут свое начало как раз-таки в формировании национального частного сектора. Сначала массово стали появляться швейные предприятия, специализирующиеся на классических мужских костюмах, затем начался бум в производстве обуви, шелковой и хлопчатобумажной пряжи и тканей, а во второй половине прошлого десятилетия эстафета интенсивного развития перешла в производство мужских сорочек. В итоге, пережив трудные времена, ознаменовавшиеся работой в городе двух хилых фабрик, при непосредственной поддержке руководства нашей страны наманганцы добились того, что теперь, говоря "рубашки", "костюмы" и "туфли", люди со всех уголков Узбекистана автоматически подразумевают производственный потенциал Намангана. Только наше малое предприятие выпускает сейчас до тысячи мужских сорочек в месяц.

Несмотря на колоссальные проблемы, доставшиеся нам от застойной советской экономики и ее последующего развала, при "малой приватизации" в межхозяйственных отношениях появились реальные признаки жизни. При этом они выражались не только в возможности сделать что-либо, не дожидаясь годами позволения и субсидирования государственных финансовых структур, но и в необходимости делать это качественно.

## **Без ахиллесовых пят**

Решение о начале массовой приватизации именно с небольших объектов с простой инфраструктурной и финансовой составляющей было связано с тем, что принцип работы и коммерческих взаимоотношений в них был более простым и понятным. Это позволяло сформировать фундамент частного сектора без последствий для только зарождавшейся экономики. Частные магазины и мелкие предприятия местной промышленности

постепенно избавили жителей по всей стране от дефицита и очередей, объекты бытового обслуживания - хамского отношения, общественного питания - блюд сомнительного качества. К тому же такой подход позволял выявить и в дальнейшем постепенно устранить целый комплекс слабых мест в системе взаимодействия частных хозяйствующих субъектов с органами власти на местах, финансовыми структурами и крупными предприятиями, сохранявшимися на балансе государства.

Особо шустрые представители властных структур на региональном уровне старались ущемить права предпринимателей при любой удобной возможности. Все кому не лень, прикрываясь якобы предоставленными законом правами, норовили провести ревизию. Первые предприниматели насчитывали тогда более двух десятков всевозможных проверяющих инстанций.

Как показала практика, для решения вопросов

необоснованного вмешательства госорганов в предпринимательскую деятельность отдельных пунктов в рамках всеобъемлющих документов по малому бизнесу оказалось недостаточно. Решением этого вопроса стало принятие Закона "О стимулировании развития малого и частного предпринимательства". С этого момента проводить любые проверки разрешалось только при наличии официального решения Республиканского совета по координации деятельности контролирующих органов. Тогда речь шла об одном разе в год максимум, но уже в 2005 году временной отрезок между плановыми проверками микрофирм и малых предприятий увеличили до четырех лет. Кроме того, на первые три года работы новые предприятия вообще освободили от проверок. Этот порядок сохраняется по сей день и прописан в Налоговом кодексе. Хотя сейчас после того, как в середине мая 2015 года Президент Ислам Каримов подписал Указ "О мерах по обеспечению надежной защиты частной собственности, малого бизнеса и частного предпринимательства, снятию преград для их ускоренного развития", вопросы защищенности бизнеса обрели совершенно новый оттенок. За незаконное вмешательство в



предпринимательскую деятельность и нарушение прав частных собственников должностных лиц государственных, правоохранительных и контролирующих органов теперь будут привлекать в том числе и к уголовной ответственности.

Количественные результаты проведения "малой приватизации" полностью оправдали расчеты и прогнозы руководства страны. Всего за полтора года форму собственности изменили более 49 тысяч объектов, из которых 44,1 процента стали акционерными, 37 - частными, 17,6 - коллективными, 1,3 процента - переданы в аренду. В местной промышленности, а также системе торговли, общественного питания и бытового обслуживания населения процесс приватизации за этот период практически завершился.

Выступая на открытии в 2012 году Международной конференции "О роли и значении малого бизнеса и частного предпринимательства в реализации социально-экономической политики в Узбекистане", собравшей в Ташкенте ученых,

**специалистов и бизнесменов из 45 стран, глава нашего государства еще раз подчеркнул, что малый бизнес и частное предпринимательство по своей сути служат постоянно расширяющейся базой для формирования среднего класса, а, как известно, средний класс является основой любого демократического общества. Именно за счет развития этой сферы создается тот социальный слой общества, который заинтересован в общественно-политической, социальной, экономической стабильности в обществе, является активной движущей силой продвижения страны по пути прогресса и демократических преобразований**

.

Первый этап, при котором потребность будущих владельцев собственности в кредитных средствах была минимальной, помог также выявить и устранить слабые места банков-ской системы. Отсутствие на тот момент нормативной базы по подтверждению платежеспособности получателей кредитов стало главным камнем преткновения в отношениях между банками и предприятиями. Десятки и даже сотни тысяч

тогда еще совет-ских рублей исчезали в неизвестном направлении. Смягчить тернистый путь в вопросах финансирования позволило создание альтернативных частных кредитных организаций - Фонда поддержки предпринимательства при Союзе предпринимателей Узбекистана, Фонда содействия развитию малого и среднего бизнеса, а также Бизнес-фонда. Зачастую именно они выступали гарантами по кредитам коммерческих банков для конкретных бизнес-проектов. Например, с 1991 по 1996 годы общий объем денежных средств от приватизации, разгосударствления и реализации акций, поступивших на специальные счета Госкомимущества, составил около восьми миллиардов сумов (*курс ЦБ РУ на 20.08.2015, 1\$= 2 590.38 сум*)

. Ровно половину из них в соответствии с решениями руководства страны направили через Бизнес-фонд на поддержку предпринимательских структур в виде льготных кредитов под инвестиционные проекты. Еще 20 процентов в виде льготных кредитов направили на постприватизационную поддержку предприятий различных отраслей экономики. Только последняя

мера позволила создать тогда 166 тысяч рабочих мест.

Таким образом, оптимизация взаимодействия предпринимателей с банками не затормозила развитие частного сектора. Наоборот, когда механизм отработали, с банками уже можно было сотрудничать напрямую, как по большим кредитным линиям, так и по микрокредитам. Кстати, в следующем году будет уже десять лет как в нашей стране внедрили в практику микрокредитование. Сейчас на его долю приходится в среднем 20 процентов в общем объеме кредитования малого бизнеса.

Переход от государственной монополии к частной собственности в нашей стране стал поистине феноменальным явлением. С одной стороны он был максимально осторожным и умеренным, с другой стороны, на весь процесс ушло всего четыре с половиной года. Полтора на "малую приватизацию", три - на крупную. Казалось бы, только на днях вступили в силу законы и

положения о малых предприятиях и частном предпринимательстве, а уже сегодня на одной улице открыли частный магазин, на другой - фирму и так далее.

В работе "Экономическое чудо переходного периода: как Узбекистану удалось то, что не удалось ни одной постсоветской экономике" профессор Высшей школы международного бизнеса РАНХ и ГС Владимир Попов фактически еще раз обратил внимание на то, что суть и особенности "узбекской модели" развития экономики для большинства экспертов до сих пор остаются загадкой. Далеко не все осознают истинные причины достижения нынешних высоких показателей развития. Прокладывая связь между экономическим механизмом и реальными результатами, они акцентируют внимание на динамике мировых цен, котировках акций и стратегическом экспорте. "Да, значительную роль в экономическом успехе сыграли благоприятные условия торговли: цены на газ, хлопок, золото (важные статьи узбекского экспорта) в 2002-2010 годах выросли в четыре раза. Но ведь многие другие нефтеэкспортеры не смогли

трансформировать благоприятную внешнюю конъюнктуру в быстрые темпы роста. А Узбекистан не является крупным экспортером топлива и энергии (а в советское время был нетто-импортером), хотя и добился за годы независимости энергетической самообеспеченности и стал чистым экспортером энергоресурсов... В последние десятилетия доля газа в экспорте увеличилась у всех стран (у которых газ есть), так как цены на него были высокими, а доля машин и оборудования увеличилась только у Узбекистана", - пишет ученый. Почему-то очень многие в упор не хотят замечать чрезвычайную для любой экономики важность малого бизнеса. Тем временем загадка узбекского чуда заключается, прежде всего, в неизменном курсе на интенсивное развитие частного сектора.

Было множество трудностей и в юридических вопросах, и поставках сырья, однако, сам факт того, что руководство молодой страны сделало ставку на коммерческие инициативы граждан, вселял в первопроходцев рыночной экономики уверенность в том, что, как говорится, игра стоит

СВЕЧ.

**"Недавно я принимал зарубежных гостей. Во время беседы они задали мне такой вопрос: "Чему вы радуетесь, из-за чего огорчаетесь?" И вот что я им ответил. Я радуюсь тому, что хоть и постепенно, но все же общество, люди меняются, появляется новое поколение предпринимателей, которые могут решать сложные проблемы. Наша задача состоит в том, чтобы донести до их сердец великий завет, оставшийся нам в наследство от наших отцов и дедов: "Мы не хуже кого-либо в мире". Эту гордость и веру нужно вселить в их сознание. И с этой верой мы должны выходить в мир, изучать передовой опыт развитых стран", - сказал Президент Ислам Каримов, выступая в 1993 году на одном из совещаний Кабинета Министров.**

- В начале 90-х годов на всю Хиву, на протяжении многих столетий считающуюся

одним из наиболее привлекательных для исторического туризма городов, была одна единственная гостиница, - рассказывает директор "Hotel Sabir Arkanchi" Собир Хасанов. - При этом иностранных туристов, желающих увидеть исторические места, было предостаточно. Но номеров на всех просто-напросто не хватало, остановиться гостям было негде. Наш дом находился рядом с комплексом Ичан-Кала, поэтому к нам и нашим соседям очень часто обращались туристы с просьбой переночевать. Так в 1994 году в нашей семье родилась идея открыть собственную гостиницу. На первых порах мы переделали планировку собственного дома. Рассчитали все таким образом, чтобы одновременно можно было принимать до 15 человек. По мере того, как в нашей стране воплощались в жизнь реформы, кардинально меняющие в лучшую сторону возможности бизнеса, появилась возможность осуществить в сфере гостиничного бизнеса нечто более



масштабное. На конкурсных торгах приобрели заброшенное здание. Взял в Кишлок курилиш банке кредит, полностью отреставрировали и оборудовали будущую гостиницу в соответствии с современными стандартами. Теперь мы принимаем 80-100 человек одновременно, а главное оказываем услуги на высоком уровне.

## **Кризис инвестиций - не для нас**

После выхода в 1994 году Указа Президента "О мерах по дальнейшему углублению экономических реформ, обеспечению защиты частной собственности и развитию предпринимательства" в национальной экономике начался второй этап приватизации, положивший начало стремительному развитию и

диверсификации экономики. В этот период началась активная реализация в частную собственность средних и крупных объектов промышленности, сферы услуг и нестратегической инфраструктуры (например, АЗС). Десятки тысяч предприимчивых людей по всей республике следили за новостями фондовой биржи, чтобы не упустить свой счастливый билет и принять участие в конкурсных торгах или на аукционах по реализации государственной собственности. Вот что писали о первом в стране открытом аукционе недвижимости, прошедшем в Намангане в марте 1994 года:

**"Первоначальная цена ресторана составляла 90 миллионов сум-купонов. Кто-то отсеялся, когда цена подошла к 100 миллионам. На 500 миллионах осталась половина. А на пороге миллиарда - пятеро. Здесь "шаг"**

**надбавок стал шире - по 200 миллионов. Именно столько добавил наш фермер к пяти миллиардам. И третий удар молотка возвестил "Продано!" В 58 раз дороже номинальной цены! Что тут началось... Места в просторном зале, вмещающем пятьсот человек, были проданы накануне и люди спрашивали "лишний билетик", как на подступах к театру или стадиону. Такого "спектакля" им действительно видеть не приходилось. Каждый объект, выставленный на продажу, стал завязкой острого сюжета, в котором слились глубокий расчет и чуть-чуть азарта, неожиданные ходы и логический финал".**

О том, насколько эффективными и своевременными были инициированные руководством нашей страны меры, свидетельствует уровень промышленного производства в национальном ВВП,

сопоставленный международными исследователями с аналогичным показателем некоторых других стран СНГ и Содружества в целом (см. диаграмму). Узбекистан, реализовавший собственную модель развития, стал единственной страной, в которой промышленное производство практически сразу приобрело тенденцию роста.

Тогда же впервые были разработаны мощные гарантии юридической и финансовой защищенности иностранных инвесторов. Сначала в соответствии с январским указом Президента от 1994 года в стране создали Национальную компанию экспортно-импортного страхования "Узбекинвест", а спустя пару месяцев вступил в силу Закон "Об иностранных инвестициях и гарантиях деятельности иностранных инвесторов".

Уже через полтора года после принятия этих законодательных актов в стране было зарегистрировано полторы тысячи предприятий с иностранными инвестициями в самых разных отраслях экономики. Сейчас на территории республики их насчитывается около пяти тысяч. Растет и количество совместных предприятий с участием узбекского капитала за рубежом. Например, в Казахстане более 700, России - более 400. Сотрудничество с иностранными инвесторами позволило на взаимовыгодных условиях привлечь в отечественную индустрию самые современные технологии. Начиналось все с создания совместных предприятий по производству товаров общепромышленного назначения, а сегодня на первые позиции в этом сотрудничестве выходит сфера производства микроэлектроники и высокоточного оборудования.

- В начале 2000-х годов подразделения Северного рудоуправления НГМК столкнулись с серьезными техническими проблемами. Износ электродвигателей приобретал массовый характер, отделы монтажа и технического снабжения не успевали обеспечивать ремонтный цех материалами и запчастями. Это приводило к простоям технологических звеньев и существенным экономическим потерям, - рассказывает директор совместного узбекско-россий-ского ООО "Промэлектро" (Учкудук, Навоийская область) Борис Лукашенко. - За 13 лет работы наше малое предприятие восстановило почти 15 тысяч электродвигателей, 90 процентов которых поступили на ремонт от подразделений НГМК. Тесные кооперационные связи крупных и мелких промышленных субъектов обеспечивают миллионы долларов экономии за счет локализации и предотвращения простоя мощностей. В первые годы работы нам приходилось импортировать

подшипники, кабельно-проводниковую продукцию, эмальпровод, лакокрасочные материалы и многое другое, теперь все это производят внутри страны. Получаем заказ, отправляем заявку на материалы и запчасти партнерам и уже через неделю приступаем к полноценному восстановлению двигателей. А самое главное, в отличие от советского периода сейчас небольшим предприятиям, работающим в кооперации с крупными производителями, не нужно месяцами и даже годами ждать расчета. Это позволяет нам наращивать темпы производства, обеспечивать модернизацию оборудования и оптимизацию производства, планировать работу предприятия на текущий месяц и обеспечивать равномерную загрузку участков объемом работ.

**Конкурентоспособны в мировом масштабе**

**"Низкий курс валюты и некосметические налоговые льготы - это серьезная, "не понарошку", политика стимулирования экспорта, которая в других переходных экономиках отсутствует. Можно сколько угодно твердить о том, что надо экспортировать готовые изделия, а не сырье, но если весомых стимулов к этому нет, то призывы так и останутся призывами. В Узбекистане же слов о стимулировании экспорта готовых изделий говорят мало, а делают много... Так производителей с самого начала ориентируют на мировой рынок, на самые передовые образцы продукции и самые продвинутые стандарты качества, так создается конкурентоспособное в мировом масштабе производство", - пишет профессор В. Попов.**

Пополнять ряды экспортеров тем, кто



еще не решился заняться внешними поставками, помогает, в частности, созданный в 2013 году по инициативе Президента Фонд поддержки экспорта субъектов малого бизнеса и частного предпринимательства при Национальном банке внешнеэкономической деятельности. В прошлом году фонд оказал юридические, финансовые и организационные услуги по продвижению товаров и услуг на внешние рынки 2400 субъектам предпринимательства. В результате с зарубежными заказчиками были заключены контракты на 1,25 млрд долларов, 699 субъектов предпринимательства экспортировали товары и услуги в общей сложности на 842,1 млн долларов.

Еще в 2000 году в соответствии с Указом Президента "О дополнительных мерах по стимулированию производителей экспортной продукции" предприятия всех форм собственности получили колоссальную государственную поддержку в вопросах налогообложения. Тогда всех экспортеров собственной продукции (за исключением "сырьевиков") полностью освободили от уплаты налога на прибыль, а также существенно снизили для них ставку налога на имущество. Сейчас в немного измененном формате этот порядок продолжает действовать. При доле экспорта от 15 до 30 процентов в общем объеме реализации ставка ЕНП для субъектов малого бизнеса

снижается на 30 процентов. Если объем внешних поставок превышает 30 процентов, ставка налогового платежа снижается в два раза. В результате сегодня номенклатура экспорта субъектов малого бизнеса включает в себя как минимум три тысячи наименований товаров народного потребления, а также промышленной продукции: от специй, фруктовых соков и биологически активных добавок до телефонных кабелей и аппаратов высокочастотной хирургии.

О том, что малый бизнес нуждается не в формальной, а реальной и многоплановой поддержке государства, в некоторых странах стали задумываться только недавно,

когда ситуация практически дошла до точки кипения. Форс-мажорные обстоятельства в этих экономиках потребовали незамедлительно упростить процедуры регистрации малого бизнеса, предоставить ему налоговые льготы, расширить экспортные поставки, активизировать вкладчиков и поставить на контроль процесс кредитования, по многим пунктам либерализовать трудовое законодательство, устранить никому не нужную бюрократию и так далее.

- Всю свою жизнь работаю строителем,  
- говорит директор ООО "Кунград  
строй стиль" Султанмахмуд  
Турсынбеков (Каракалпакстан). -  
Начинал прост-ым рабочим, затем

руководил бригадами и отделами в крупных организациях. В конце 80-х был инженером в крупном строительном тресте. О том, что такое простои и долгостройки знаю не понаслышке. При плановом режиме приходилось то месяцами быть в отгуле, то работать сутки напролет. В середине прошлого десятилетия, когда руководство страны осуществляло мощную адресную поддержку предприятий строительной отрасли, открыл собственную фирму. Изначально мы специализировались на производстве жженого кирпича, а спустя два года создали новое предприятие, в рамках которого объединили производство и строительно-подрядные работы. За все годы работы не было ни одного

простоя или затянувшейся стройки. Это связано с тем, что в нашей стране больше нет дефицита строительных материалов, отсутствует замкнутый круг задолженностей перед строителями, развитие во всех аспектах в конечном итоге приводит к неизбежному росту заказов на строительные подряды. Мы смогли увеличить мощность кирпичного цеха почти в два раза - до четырех миллионов кирпичей в год. Также освоили выпуск железобетонных изделий. Оснастили строительно-подрядное подразделение современной подъемной, грузовой и земельной техникой. Выполнили десятки заказов по промышленным и социальным объектам, а также в рамках

благотворительных проектов.

Как отметил Президент Ислам Каримов в 2012 году на Международной конференции "О роли и значении малого бизнеса и частного предпринимательства в реализации социально-экономической политики в Узбекистане", **в центре нашего внимания всегда оставались и остаются вопросы налогообложения. Только за период с 2005 по 2012 годы ставка единого налогового платежа для микрофирм и малых предприятий была снижена более чем в 2,5 раза с 13 до 5 процентов от оборота, а объекты народно-прикладного творчества и семейного бизнеса не облагаются**

**налогом вообще или облагаются по минимальной ставке. Особого внимания заслуживает сам факт, что в период мирового финансово-экономического кризиса мы не только не увеличили ставки налогов, как это сделали многие страны в рамках антикризисных программ, но и, наоборот, снизили ставку единого налогового платежа для малых предприятий, освободили сроком на пять-семь лет от уплаты налога предприятия, специализирующиеся на производстве востребованных потребительских товаров, полностью освободили от таможенных платежей предприятия, осуществляющие техническую и технологическую модернизацию и**



## **обновление.**

- Если подсчитать экономический ущерб, который понесла наша страна за семь десятилетий прежнего строя из-за притеснения национальных ремесел, мы получим ужасающие цифры, - говорит руководитель маргиланского ремесленнического центра "Саид Ахмад Хужа Эшон" Расулжон Мирзаахмедов. - После того, как в 2007 году во время празднования 2000-летнего юбилея Маргилана на территории медресе Саид Ахмад Хужа Эшон

открыли наш центр с историческим музеем, выставочным залом и полностью оборудованными ремесленными мастерскими, наши ткачи стали одними из самых маститых экспортеров в регионе. Изделия из атласа, адраса, бекасама и шойи, обладающие неповторимым дизайном и выполненные по уникальной технологии, оказались в центре внимания огромного количества иностранных туристов и просто поклонников восточного ремесленничества. Лондон, Париж, Дели, Москва - презентации маргиланских мастеров во всем мире стали привычным явлением.

Портфель заказов нашего  
ремесленнического центра на этот  
год уже давно забит под завязку. В  
том, что многие молодые люди  
сейчас избирают своей  
профессией старинное ремесло,  
уже нет ничего удивительного.  
Они получили реальную  
возможность сов-местить  
искусство и бизнес, причем бизнес  
экспортоориентированный.  
Освобождение ремесленников от  
налога на доход от продажи  
собственных изделий и  
обязательной продажи 50  
процентов валютной выручки от их  
экспорта сформировало  
полноценный класс

предпринимателей,  
насчитывающий десятки тысяч  
мастеров.

Руководство нашей страны очень грамотно установило баланс интересов между потребностями государства и бизнеса. Большая часть льгот представляет собой целевое высвобождение средств. То есть налоговые поблажки - это отнюдь не роскошь, это механизм неизбежного развития предприятий, поскольку высвобождаемые средства они обязаны использовать, как

правило, для улучшения материально-технической базы, а также работ по сертификации и стандартизации. Это дает самое главное, то, чего не было и во многих других странах до сих пор нет, - понимание, что завтра государство и рынок не задавят тебя с двух сторон, что несмотря на объективные коммерческие трудности есть смысл пробовать различные варианты работы и идти на обоснованный, естественный коммерческий риск. Кроме того, и та, и другая статья расходовании высвобожденных средств, как уже упоминалось выше, повышает уровень

экспортоориентированности  
национальной экономики.

\* \* \*

Глава нашего государства неоднократно подчеркивал мысль о том, что грош цена тому рынку, который строится на слезах стариков и детей. Поэтому принимая еще на пути к независимости решение о необходимости узаконивания и всесторонней поддержки частной собственности, Президент Ислам

Каримов ставил во главу угла прежде всего социальный контекст. Сегодня более 77 процентов всего занятого населения работают в сфере малого бизнеса и частного предпринимательства. Это почти на десять процентов выше средних показателей по развитым странам.

Провозглашая 2011 год Годом малого бизнеса и частного предпринимательства, глава государства отметил: **"...испокон веков предпринимательство занимало особое место в истории**

**нашей страны. Можно многое сказать о традициях предприимчивости наших предков, их уважительном и бережном отношении к земле, собственности, ремеслам, деловых качествах людей. Здесь хочу еще раз напомнить мудрые слова Амира Темура: "Один решительный, предприимчивый, бдительный, мужественный и отважный человек предпочтительнее тысячи безынициативных и безразличных людей". Возможно, в прежние времена предприниматель именовался по-другому. Но как бы он ни**



**назывался - торговец или мастер-ремесленник, владелец мастерской или предприятия, наши предки за счет таких видов хозяйственной деятельности обеспечивали интересы не только собственной семьи, но и всей страны".**

Сегодня эта истина - главный результат формирования и развития в стране малого бизнеса. Предприниматели стали основой нашего демократического общества,

полноценным средним классом, который при непосредственной поддержке государства обеспечивает развитие национальной экономики, мобильно и эффективно решает вопросы занятости населения, обозначает новые стимулы преобразования рыночных отношений и в немалой степени повышает авторитет республики на мировой арене. Добиться такого социально-экономического эффекта даже спустя много лет удалось далеко не многим

государствам. Дальновидная политика руководства нашей страны, в которой приоритеты развития изначально фокусировались на интересах человека, в конечном итоге гарантирует сохранение в Узбекистане мира, спокойствия, социального равенства и благополучия в грядущей перспективе.

*(Источник: газета «Правда Востока»)*